

Account Manager West Nederland (fulltime) bij TRILUX Benelux

Het grootste deel van je werkzaamheden als accountmanager regio West Nederland wordt ingevuld door het onderhouden en uitbouwen van relaties met onze groothandelspartners, installateurs en adviesbureaus. Je weet als geen ander te levelen met gesprekspartners en kunt op hoog niveau communiceren. Je hebt sterk commercieel inzicht en kunt goed onderhandelen.

Je gaat werken bij een bedrijf waar innovatie, passie, knowhow en creativiteit centrale succesfactoren zijn. Daarom verwachten we veel. En bieden we veel: ons streven naar optimale arbeidsomstandigheden is een even belangrijk bestanddeel van de ondernemingscultuur als de strenge eisen die wij aan onze medewerkers stellen.

Werkzaamheden:

- Onderhouden/uitbouwen van relaties met groothandel, installateurs en adviesbureaus
- Opvolgen van projecten en leads
- Registreert activiteiten en ontwikkelingen in de markt in ons CRM-systeem Salesforce
- Is verantwoordelijk voor het realiseren van de jaarlijkse omzetdoelstellingen
- Vervaardigt samen met de afdeling lichtontwerp en commerciële binnendienst lichtplannen en offertes
- Ondersteunt de uitvoering van projecten en is verantwoordelijk voor oplevering en nazorg

Functie eisen:

- HBO werk- en denkniveau
- Is stressbestendig
- Werkt klachtgericht
- Doel- en resultaatgericht
- Werkt vanuit "thuiskantoor"
- Goede commerciële vaardigheden
- Toont flexibiliteit bij het uitvoeren dagelijkse werkzaamheden
- Is creatief in het vinden van nieuwe oplossingen/mogelijkheden
- Dient zich te kunnen aanpassen aan veranderende bedrijf- en marktsituaties
- Kennis van AutoCAD / DiaLUX is een pre
- Bekend met ICT hulpmiddelen zoals o.a. Windows, OFFICE en CRM (SalesForce)

Locatie vacature:

TRILUX Benelux - Vestiging Amersfoort – Databankweg 28 - NL-3821 AL Amersfoort

Wil je meer informatie of heb je belangstelling voor deze uitdagende functie, stuur dan een e-mail naar Richard Westerhof: richard.westerhof@trilux.nl