

Accountmanager buitendienst, regio Midden-Nederland, (v/m) 38 uur per week

Ter uitbreiding van ons salesteam zijn wij op zoek naar een gedreven, ambitieuze accountmanager met doorzettingsvermogen. Jouw natuurlijke charme en overtuigingskracht zorgen voor jouw top verkoopresultaten.

Wie zijn wij?

Je komt de straatverlichting van DE NOOD overal in Nederland tegen. Het staat in stadscentra, op marktpleinen, bruggen, in winkelstraten, aan monumenten en kastelen - noem maar op. En dat al sinds 1924.

Onze straatlantaarns zijn uniek in hun soort. Niet alleen qua vormgeving, maar juist ook qua productieproces: bij DE NOOD wordt veel nog op ambachtelijke wijze met de hand gemaakt door echte vakmensen. Er wordt gewerkt met de meest duurzame materialen en met de nieuwste led-lichttechnieken.

We bestaan al bijna 100 jaar en lopen in onze niche absoluut voorop. De term "klassiek ontmoet modern" is op veel vlakken binnen het bedrijf van toepassing: van het productieproces tot de uitstraling naar buiten.

Wat ga je doen in deze functie?

Als accountmanager ben je verantwoordelijk voor een verdere succesvolle uitbouw van het relatiebestand van DE NOOD en de daarbij behorende omzetgroei. Je werkt hierbij met vooraf gestelde targets en aan de hand van een gezamenlijk opgesteld salesplan. In deze functie ben je actief in het plegen van (koude) acquisitie binnen gemeentelijke overheden, projectontwikkelaars, adviesbureaus, architecten en aannemers. Je initieert het verkoopproces door het plannen van afspraken met klanten, het geven van presentaties en het nauw volgen van ontwikkelingen in de markt. Je hebt zowel oog voor de eisen en wensen van de klant, als het commercieel belang. Daarnaast volg je leads accuraat op, stel je duidelijke en complete offertes op in overleg met de afdeling productie en hou je een correcte administratie bij.

Je bent verantwoordelijk voor de volledige begeleiding van jouw projecten, van advies tot uiteindelijke deal. Hierbij wordt je ondersteund door onze afdeling marketing.

Een gedegen productkennis is hierbij een must, deze verkrijg je door interne trainingen en externe cursussen.

Wat verwachten wij van jou?

- Commercieel HBO werk- en denkniveau;
- Aantoonbare verkoopervaring;
- Affiniteit met gemeentes, ingenieursbureaus, aannemers en installateurs;
- Goede communicatieve vaardigheden in combinatie met een gezonde dosis humor.
- Je kunt vlot werken met moderne communicatietechnologieën en je vindt het niet lastig om je weg te vinden in voor jou onbekende software.
- Kennis van het standaard Office-pakket;
- Beheersing van de Nederlandse taal. Engels, Duits en/of Frans is een pré.

Wat bieden wij jou?

Wanneer je aan de slag gaat bij DE NOOD kun je rekenen op een gezellige en informele werksfeer binnen een uniek bedrijf. Personeelsuitjes, bedrijfsbbq's en bedrijfsbrede heisessies maken dat we een hecht team zijn. Je krijgt alle vrijheid én verantwoordelijkheid om je werk goed uit te voeren. De goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden (CAO, pensioen) en een auto van de zaak zijn

natuurlijk meer dan mooi meegenomen. Jouw werkgebied betreft midden Nederland. Daarnaast breng je met enige regelmaat een bezoek aan ons hoofdkantoor in Middelburg, waar ook onze werkplaats zich bevindt en de beste Zeeuwse bolussen de koffie vergezellen. Uiteraard is er ook voldoende ruimte voor jouw persoonlijke ontwikkeling (interne opleiding en cursussen).

Geïnteresseerd?

Kom jij ons team versterken en wil je graag samen met ons het 100-jarig bestaan van DE NOOD meevieren? Laat dan van je horen en

overtuig ons! Stuur jouw motivatie en CV naar info@denood.nl t.a.v. Thomas Akveld.

Jouw gegevens worden alleen gebruikt om je op de hoogte te houden van de sollicitatieprocedure en worden daarna verwijderd.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.